



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als  
an den Standorten 94244 Teisnach und 85399 Hallbergmoos als

## Mitarbeiter Partnervertrieb (m/w/d)

### Ihre Aufgabengebiete:

- Aktive Vermarktung von Produkten der amplus AG (Produktbereiche: Kupfer- und Glasfasertechnologie)
- Akquisition, Betreuung und Unterstützung von Partnern und Vereinen
- Beratung & Verkauf
- Betreuung, Coaching & Schulung von Partnern & Vereinen
- Teilnahme an Infoveranstaltungen & deren Organisation
- Verkauf an Neu- & Bestandskunden
- Sicherstellung der internen Qualitätsanforderungen & der Kundenzufriedenheit
- Erfassung von Kundendaten & Aufträge innerhalb der internen Systeme
- Die Kontaktaufnahme erfolgt hauptsächlich per Direktvertrieb. Dabei arbeiten Sie eng mit unseren Servicepartnern & anderen Geschäftseinheiten zusammen.
- Einsatzraum: Bayern/Oberpfalz

Seit 2009 stößt die CCNST mit der amplus AG in den Bereich des Breitbandausbaus vor und etablierte sich als einer der führenden Netzbetreiber im ostbayerischen Raum. Mit dem Neueinstieg des Investors Infracapital im Jahr 2018 erfolgte eine Neuausrichtung, sodass sich CCNST in den nächsten Jahren großflächig in Bayern im Breitbandausbau engagieren wird. Mehr als 3.300 km eigene Glasfaserinfrastruktur und modernste Technik bieten bereits heute zahlreichen Haushalten und Geschäftskunden Zugang zu schnellem Internet. Derzeit sind in den Unternehmen der CCNST-Firmengruppe rund 90 Personen an den Standorten in Teisnach und Hallbergmoos beschäftigt.

Sie suchen eine berufliche Herausforderung und denken in originellen Mustern?  
Sie ziehen an einem Strang mit Ihren Kollegen, um Visionen zu verwirklichen?  
Sie ergreifen Chancen unmittelbar und machen keinen Halt vor neuen Ideen?

**Dann passen Sie perfekt in unser Team! Bewerben Sie sich noch heute per E-Mail an [karriere@ccnst.de](mailto:karriere@ccnst.de) oder über unser Karriereportal auf [www.ccnst.de/karriere](http://www.ccnst.de/karriere).**

### Unsere Erwartungen an Sie:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Kenntnisse über Produkte/Dienstleistungen eines TK-Unternehmens/Internetproviders wünschenswert
- Sehr hohes Kundenverständnis
- Freude am Verkauf & Kunden beratend zur Seite zu stehen
- Vertriebsorientiertes Denken & Handeln
- Ausgeprägte Kunden- & Vertriebsorientierung sowie eine schnelle Auffassungsgabe
- Eigeninitiative, Flexibilität & Verantwortungsbewusstsein
- Offenes, fröhliches & verbindliches Auftreten
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Fließende Deutschkenntnisse
- Führerschein Klasse B

